



Ginex & Partners

lo studio legale moderno

Ginex & Partners è uno studio concepito per essere una “boutique” legale e tributaria dove, con un approccio “tailor made”, vengono individuate soluzioni innovative e specifiche per il singolo caso concreto. A fondarlo e plasmarlo è stato Angelo Ginex, avvocato e dottore di ricerca in diritto tributario, impegnato anche nel campo della formazione (è docente al corso di diritto tributario con il professor Nicolò Pollari dell’Università LUM di Casamassima, nonché in master e seminari organizzati dalle principali scuole di formazione presenti in Italia), autore di opere monografiche e abituale contributor di quotidiani e riviste giuridiche sui temi della fiscalità, della protezione patrimoniale e del diritto dei trust. Lo studio ha sedi a Bari e Milano ed è composto da avvocati e commercialisti che vantano significative esperienze e competenze nei settori della consulenza legale e tributaria, garantendo un’assistenza completa, integrata e, al tempo stesso, altamente specialistica.

In cosa siete specializzati?

Lo studio vanta significative competenze

Quasi una boutique con servizio su misura per ogni cliente.

Lo studio fondato dall’avvocato Angelo Ginex è specializzato in tributario, diritto d’impresa, gestione e protezione dei patrimoni

ed esperienze in tre aree di attività: diritto tributario, diritto d’impresa, gestione e protezione di patrimoni.

Chi è il vostro cliente-tipo?

Principalmente, il nostro cliente-tipo è rappresentato dall’impresa e, quindi, dall’imprenditore, che affianchiamo e supportiamo fornendo soluzioni alle principali problematiche legali e tributarie che quotidianamente lo preoccupano. Basti pensare alla notifica di un avviso di accertamento a società e soci, alla necessità di sottoscrivere un contratto d’impresa o al desiderio di trasferire la propria azienda ai figli.

Tuttavia, non di rado, assistiamo anche i privati che hanno ricevuto una cartella di pagamento o che semplicemente desi-

derano proteggere il proprio patrimonio. Da un anno abbiamo iniziato ad assistere anche gli sportivi professionisti offrendo soluzioni nella pianificazione e protezione patrimoniale, soprattutto in ottica futura, pensando al momento in cui la carriera avrà termine.

In cosa pensate di distinguervi dai vostri colleghi?

Interpretiamo la professione in chiave moderna, consapevoli della complessità del mondo imprenditoriale (e non solo) che, oggi più che mai, richiede soluzioni innovative e specifiche. Ginex & Partners persegue un obiettivo di eccellenza professionale, che viene raggiunta contemperando tre valori essenziali: la specializzazione, la trasversalità e la formazione continua. Se, da un lato, la specializzazione consente di mettere a disposizione dei clienti le competenze necessarie per rispondere a tutte le loro esigenze nelle diverse fasi della propria vita, dall’altro, la trasversalità consente di analizzare i vari aspetti legali e fiscali necessari ad individuare soluzioni su misura alle diverse esigenze di un mercato sempre più complesso e alla ricerca di servizi integrati. La formazione continua è invece non solo un investimento, ma anche un valore che assicura ai clienti tempestività di intervento, attenzione alle loro esigenze ed individuazione delle migliori soluzioni. Infine, caratteristiche imprescindibili dei nostri professionisti sono la professionalità, la dedizione e il pragmatismo.

Come sta cambiando la vostra professione?

Sta accogliendo una progressiva informatizzazione dei servizi. Basti pensare che già da qualche anno è stato avviato il processo tributario telematico, ma l’attuale crisi pandemica ha ulteriormente spinto in questa direzione, prevedendo, ad esempio, anche le udienze telematiche. Cambiamenti sono stati registrati anche nel rapporto con il cliente. In questo periodo, per la prima volta, abbiamo avuto un rapporto esclusivamente telematico con un nuovo cliente. È certamente un vantaggio poter lavorare da Bari e incontrare un cliente di Roma tramite il web. Tuttavia, l’incontro in presenza consente di instaurare un maggior feeling con il cliente.

In quali settori vedete maggiore possibilità di crescita?

In quello della gestione e protezione dei patrimoni. Oggigiorno è fondamentale saper gestire, controllare e proteggere i patrimoni rilevanti, coniugando asset reali, finanziari e intangibili in un modello integrato e sostenibile.